

Ab Oktober oder nach Vereinbarung suchen wir

Eine / einen Key Account Manager in der Region Norddeutschland

Kein & Aber ist ein renommierter unabhängiger Autorenverlag mit Büros in Zürich und Berlin, der viele deutschsprachige und internationale Schriftstellerinnen und Schriftsteller entdeckt und aufgebaut hat, ein ausgesuchtes, vielstimmiges, anspruchsvolles Programm vertritt und Wert auf die literarische Qualität und Zugänglichkeit von Büchern legt.

Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit mit fundierter Erfahrung im Vertrieb und im Buchverlagswesen. Sie überzeugen durch ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten. Eine selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise ist für Sie selbstverständlich. Zudem bringen Sie die notwendige Reisebereitschaft innerhalb Norddeutschlands mit.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zu Buchhandlungen, Großkunden und Distributoren in Norddeutschland
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftspartner und Absatzkanäle
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien sowie Durchführung von Verhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebs- und Marketingteam zur Optimierung von Vertriebsprozessen und Kampagnen
- Marktbeobachtung und Analyse von Trends zur Ableitung von Handlungsempfehlungen

Sie werden an Ihrem eigenen Arbeitsplatz arbeiten und sind angeschlossen an unseren Hauptsitz in Zürich.

Wenn Sie interessiert sind, melden Sie sich gerne bei:

Christoph Dummermuth, c.dummermuth@keinundaber.ch 0041 44 297 12 28